



Hulgi365

Dynamics 365 Business Central

Kellele ja miks

Hulгимүүк on väga konkurentsitihe ärivaldkond, kus paljude müügikanalite ja hankijate tõttu on suurimaks väljakutseks keerukas varude- ning tootehaldus, mitmekülgne ning väljakutsuv klienditeenindus ning loomulikult turunduse- ja müügikampaaniate juhtimine.

Suurimaks kaubanduse kasvumootoriks on e-kaubandus, milleks peab valmis olema ka hulгимүүja ning tehnoloogilist võimekust omama iga kaupmees.

Kõige eelneva haldamine on seda keerukam, mida rohkem erinevaid lahendusi selleks kasutatakse.

Suurimad väljakutsed

Suurimateks väljakutseteks on varude ja tähtaegade planeerimine, eelarvestamine tagamaks optimaalse likviidsuse ja suurepärase kaupade saadavuse oma klientidele. Selleks on oluline hea varude haldamise automaatika, kaasaegsed ärianalüüsi vahendid prognooside tegemiseks, laohaldus ja müügihaldus.

Dynamics 365 Business Central

Dynamics 365 Business Central äritarkvara pakub finantsjuhtimisest, laohaldusest kuni e-kanaliteni terviklahendust, mis võimaldab omada ülevaadet ning juhtida maksimaalse operatiivsusega kõiki valdkonna protsesse ja tarneahelat hankijatest – klientideni.



BAASPAKETT

Ladu



- o Kaupade andmebaas
- o Virtuaalsed laod ehk asukohad
- o Komplekteerimine
- o Transpordi planeerimine (veoringid)
- o Asenduskaubad
- o Ristviited
- o Kaupade analüüsid
- o Inventuur
- o Partiid, seerianumbrid ja säilivusajad
- o Pandiarvestus
- o Paberivaba laohaldus
- o E-arved ja kinnitusringid

Ost



- o Ostuarvete kinnitusringid (kuluarved)
- o Ostupakkumised-tellimused-arved-kreeditarved
- o Ostuainemete defineerimine
- o Ostulepingud, hinnakirjad
- o Ostutagastused
- o Pakendiaktsiisi arvestuseks andmete koondamine

Müük



- o Müügipakkumised-tellimused-arved-kreeditarved
- o Ettemaksuarved
- o Müügiinimete defineerimine
- o Müügitagastused
- o Müügi kokkulepped, hinnakirjad
- o Alternatiivsed lähetusaadressid
- o Mobiilsed müügimehed ja planeerimine
- o ID-kaardiga kontaktituvastus
- o Kampaniate haldus
- o Sortimendi haldus
- o Klientide ja dokumentide haldus otse Outlookist

Ärianalüüs



- o Valmis Power BI aruanded
 - o Laoseisude aruanne
 - o Müügi ajalugu
 - o Ostustatistika
- o Võimalus luua kliendipõhiseid aruandeid

Finants



- o Seadistatavad analüütilised tunnused
- o Kontoplaan ja finantskanded
- o Kulude ja tulude periodiseerimine
- o Valuutade kasutamine, automaatne kursside import
- o Aruandvad isikud
- o Äriregistri päring
- o E-arved ja kinnitusringid
- o Kontoanalüüsid *ad-hoc* finantsaruandluse loomiseks (sh bilanss ja kasumiaruanne)
- o Käibemaksu deklaratsioon
- o SEPA pangaliidesed
- o Maksete-laekumiste automaatne sobitamine
- o Sularaha haldus
- o Pangakontode haldus
- o Põhivarade haldus
- o VIES (VD) aruandlus
- o Viivisarved
- o Meeldetuletused
- o Eelarvestamine

HRM



- o Ettevõtte struktuur
- o Töötajate andmed
- o Töölepingute haldus
- o Puudumised
- o Tööajagraafikud
- o Palgaarvestus
- o Riiklikud ja sisemised aruanded

Tipptehnoloogiad ja Microsofti lahendused

Tehisintellekt, masinõpe | Cortana

Äritarkvara homme päev võimaldab kaasata tehisintellekti varude- ja rahavoogude planeerimisse ning personaliseeritud pakkumiste tegemisele klientidele.

Ärianalüüs | PowerBI ja BI4Dynamics

Ärianalüüs, mis aitab omada täieliku ülevaadet kõikidest andmetest ja teha parimaid otsuseid. Lahendus pakub ka nn ennustavaid analüüse.

Office sinu äritarkvaras

Outlook, Excel, Word, OneNote jne, kõik on nüüd ka äritarkvaras pakkudes mugavat navigeerimist ja ühtset kasutusmugavust

LISAVÕIMALUSED

Ost



- o Ostu arve hinnaalandid
- o Tellimuse aadressid
- o Lähetusviisid
- o Alternatiivsed hankijad ja tarnetsüklid
- o Otselähetus
- o Kaubakulude seadistus (ost ja müük)
- o Kaubakulude lisamine ostutellimusele
- o Kaubakulu arve (jagamine tarnetele)
- o Kauba ostmine otse arvega + kaubakulu jagamine otse arvelt
- o Ostueelarve (koguseline, rahaline)
- o Arvete digitaliseerimine (OCR)
- o PIM e tooteinfo haldus hankijaga

Ladu



- o WMS e. laiendatud laohaldus
- o Riulite haldus
- o Varude planeerimine
- o Paberivaba ladustamine ja laoliikumised

Müük



- o Piirkondade ja maakondade seadistus
- o Müügihinna tööleht ja -haldamine
- o Kaubakulude jagamine müügitellimusele
- o Kaubakulu arve jagamine lähetustele
- o Reserveerimine
- o Müügieelarve (koguseline, rahaline)

Finants



- o Vastutuskeskused
- o Põhjustähised
- o Kuluarvestus (cost accounting)
- o Ostu ja müügi hüvitised
- o Tasaarveldused
- o Kannete ümber pööramine (dokument ja register)
- o Meeldetuletustingimuste seadistus
- o Rahavoogude prognoos
- o Konsolideerimine
- o Äriüksused
- o Laovarvestusperioodid
- o Põhivarade ümberklassifitseerimine
- o Põhivarade kindlustus ja hooldus

HRM



- o Töötaja ja juhiportaal
- o Töötajate varad, koolitused, haridus, oskused
- o Tööohutus ja tööturviseid
- o Haigekassa ja TÖR infovahetus

itera.ee

uudised | kliendilood | lahendused
d365.ee | palk365.ee | bi365.ee

itera@itera.ee | 6 50 33 80

BCS itera

