



TOIT Hulgemüük



Kellele ja miks

Toidu hulgemüük on kõrgelt reguleeritud ning väga konkurentsitihe ärivaldkond.

Sektori ettevõtted peavad lisaks traditsioonilisele hulgemüügile haldama ka tähtaegasid, riiklike regulatsioone ja teinekord aktsiise. Konkurentsipüsimiseks on oluline võimalikult täpne varude- ja rahavoogude planeerimine, müügiotsuste haldamine ning maksimaalne automatiseeritus.

Suurimateks väljakutseteks on varude ja tähtaegade planeerimine, eelarvestamine tagamaks optimaalse likviidsuse ja suurepärase kaupade saadavuse oma klientidele. Selleks on oluline hea varude haldamise automaatika, kaasajased ärianalüüsi vahendid prognooside tegemiseks, laohaldus ja müügihaldus.



Microsoft
Dynamics 365

Dynamics 365 Business Central äritarkvara pakub peakontorist kuni e-kanaliteni terviklahendust, mis võimaldab omada ülevaadet ning juhtida maksimaalse operatiivsusega kõiki valdkonna protsesse.



Tipptehnoloogiad ja Microsofti lahendused

Tehisintellekt, masinõpe | Cortana

Äritarkvara homne päev võimaldab kaasata tehisintellekti varude- ja rahavoogude planeerimisse ning personaliseeritud pakumiste tegemisele klientidele.

Ärianalüüs | PowerBI ja BI4Dynamics

Ärianalüüs, mis aitab omada täieliku ülevaadet kõikidest andmetest ja teha parimaid otsuseid. Lahendus pakub ka nn ennustavaid analüüse.

Office sinu äritarkvaras

Outlook, Excel, Word, OneNote jne, kõik on nüüd ka äritarkvaras pakudenes mugavat navigeerimist ja ühtset kasutusmugavust.



ERILAHENDUSED

Ladu

- WMS e. laohaldus
- Paberivaba laohaldus
- Tolliladu
- Aktsiisiladu
- Virtuaalsed laod e asukohad
- Komplekteerimine
- Riiulite haldus
- Transpordi planeerimine
- E-arved ja kinnitusringid
- Kaupade andmebaas
- Asenduskaubad
- Ristviited
- Kaupade analüüsid
- Inventuur
- Partiid, seerianumbrid ja säilivusajad
- Varude planeerimine

Ostu- ja varudejuhtimine

- Ostupakkumised-tellimused-arved- kreditarved
- Ostuainemete defineerimine
- Ostulepingud e -hinnakirjad
- Ostutagastused
- Pakendiaktsiisi arvestuseks andmete koondamine
- Ostuarvete kinnitusringid
- Arvete digitaliseerimine (OCR)
- e-arvete käsitlemine (Omniva/Fitek/Telega)
- PIM e tooteinfo juhtimine hankijaga

Müügijuhtimine

- Müügipakkumised-tellimused-arved-kreditarved
- Ettemaksuarved
- Müügiinimete defineerimine
- Müügi-kokkulepped e -hinnakirjad
- Alternatiivsed lähetusaadressid
- Müügitagastused
- Mobiilsed müügimehed ja planeerimine
- Klientide ja dokumentide haldus otse Outlookist

Ärianalüüs

- Valmis **PowerBI** aruanded
- Valmis andmelaolahendus
- Otsuste toetamise metodoloogiat (Kimball) arvestades
- Võimalus luua kliendipõhiseid aruandeid
- Kulukohtade analüüs
- Tootegrupi ja toote kulude kontroll ja jälgimine
- Klientide analüütika ja müügiprognosis
- Varude prognoosis ja ennustamine

- Seadistatavad analüütilised tunnused
- Kulude periodiseerimine
- Valuutade kasutamine, automaatne kursside import
- Eelarvestamine
- Kontoanalüüsid *ad-hoc* finantsaruandluse loomiseks
- Intrastat aruanne
- Käibemaksu deklaratsioon
- VIES (VD) aruandlus
- Viivisarved
- Rahavoogude prognoosis
- SEPA pangaliidesed
- Maksete-laekumiste automaatne sobitamine
- Sularaha haldus
- Pangakontode haldus
- Põhivarad
- Põhivarade asukohad ja vastutajad
- Põhivara kindlustus ja hooldus

- Personali- ja palgaarvestus
- Tööajagraafikud
- Töötaja- ja juhiportaal
- Töötajate varad, koolitused, haridus, oskused
- Tööohutus ja töötervishoid
- Haigekassa ja TÖR infovahetus
- Riiklikud ja sisemised aruanded



Finantsjuhtimine



Põhivara ja rahavoogude haldus



Palk ja personal



Juhi oma äri ühe klikiga ja ühest kohast



Kasutusmudelid

- Pilves kuutasu põhine
- Ostetud litsents pilves
- Ostetud litsents ja oma server

BCS itera



Mäealuse 2/1, Tallinn 12618
itera@itera.ee
tel: +372 650 3380

www.itera.ee www.d365.ee