

# Dynamics 365 Business Central

Hulgimüük

# ÕLID - KÜTUS

## Kellele ja miks

Kütuse ja õlide hulгимüük on kõrgelt reguleeritud ning väga konkurentsitihe ärivaldkond.

Sektori ettevõtted peavad lisaks traditsioonilisele hulгимüügile haldama ka riiklike regulatsioone, aktsiise ja tolliladu. Konkurentsipüsimiseks on oluline võimalikult täpne varude- ja rahavoogude planeerimine, müügiprotsessi haldamine ning maksimaalne automatiseeritus.

Suurimateks väljakutseteks on varude- sh aktsiisilao planeerimine ja eelarvestamine tagamaks optimaalse likviidsuse ja suurepärase kaupade saadavause oma klientidele. Selleks on oluline hea varude haldamise automaatika, kaasaegsed ärianalüüsi vahendid prognooside tegemiseks, laohaldus ja müügihaldus.



Microsoft  
Dynamics 365

Dynamics 365 Business Central äritarkvara pakub peakontorist kuni e-kanaliteni terviklahendust, mis võimaldab omada ülevaadet ning juhtida maksimaalse operatiivsusega kõiki valdkonna protsesse.



## Tipptehnoloogiad ja Microsofti lahendused

### Tehisintellekt, masinõpe | Cortana

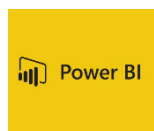
Äritarkvara homne päev võimaldab kaasata tehisintellekti varude- ja rahavoogude planeerimisse ning personaliseeritud pakumiste tegemisele klientidele.

### Ärianalüüs | PowerBI ja BI4Dynamics

Ärianalüüs, mis aitab omada täieliku ülevaadet kõikidest andmetest ja teha parimaid otsuseid. Lahendus pakub ka nn ennustavaid analüüse.

### Office sinu äritarkvaras

Outlook, Excel, Word, OneNote jne, kõik on nüüd ka äritarkvaras pakudus mugavat navigeerimist ja ühtset kasutusmugavust.



# ERILAHENDUSED

## Ladu

- WMS e. laohaldus
- Paberivaba laohaldus
- Tolliladu
- Aktsiisiladu
- Virtuuaalsed laod e asukohad
- Komplekteerimine
- Riiulite haldus
- Transpordi planeerimine
- E-arved ja kinnitusingid
- Kaupade andmebaas
- Asenduskaubad
- Ristviited
- Kaupade analüüsid
- Inventuur
- Partiid, seerianumbrid ja säilivusajad
- Varude planeerimine

## Ostu- ja varudejuhtimine

- Ostupakkumised-tellimused-arved- kreditarved
- Ostuainemete defineerimine
- Ostulepingud e -hinnakirjad
- Ostutagastused
- Pakendiaktsiisi arvestuseks andmete koondamine
- Ostuarvete kinnitusingid
- Arvete digitaliseerimine (OCR)
- e-arvete käsitlemine (Omniva/Fitek/Telega)
- PIM e tooteinfo juhtimine hankijaga

## Müügijuhtimine

- Müügipakkumised-tellimused-arved-kreditarved
- Ettemaksuarved
- Müügiinimete defineerimine
- Müügi-kokkulepped e -hinnakirjad
- Alternatiivsed lähetusaadressid
- Müügitagastused
- Mobiilsed müügimehed ja planeerimine
- Klientide ja dokumentide haldus otse Outlookist

## Ärianalüüs

- Valmis **PowerBI** aruanded
- Valmis andmelaolahendus
- Otsuste toetamise metodoloogiat (Kimball) arvestades
- Võimalus luua kliendipõhiseid aruandeid
- Kulukohtade analüüs
- Tootegrupi ja toote kulude kontroll ja jälgimine
- Klientide analüütika ja müügiprognos
- Varude prognos ja ennustamine

- Seadistatavad analüütilised tunnused
- Kulude periodiseerimine
- Valuutade kasutamine, automaatne kursside import
- Eelarvestamine
- Kontoanalüüsid *ad-hoc* finantsaruandluse loomiseks
- Intrastat aruanne
- Käibemaksu deklaratsioon
- VIES (VD) aruandlus
- Viivisarved
- Rahavoogude prognos
- SEPA pangaliidesed
- Maksete-laekumiste automaatne sobitamine
- Sularaha haldus
- Pangakontode haldus
- Põhivarad
- Põhivarade asukohad ja vastutajad
- Põhivara kindlustus ja hooldus

- Personali- ja palgaarvestus
- Tööajagraafikud
- Töötaja- ja juhiportaal
- Töötajate varad, koolitused, haridus, oskused
- Tööohutus ja töötervishoid
- Haigekassa ja TÖR infovahetus
- Riiklikud ja sisemised aruanded



Finantsjuhtimine



Põhivara ja rahavoogude haldus



Palk ja personal



Juhi oma äri ühe klikiga ja ühest kohast



## Kasutusmudelid

- Pilves kuutasu põhine
- Ostetud litsents pilves
- Ostetud litsents ja oma server

BCS itera



Mäealuse 2/1, Tallinn 12618  
itera@itera.ee  
tel: +372 650 3380

[www.itera.ee](http://www.itera.ee) [www.d365.ee](http://www.d365.ee)