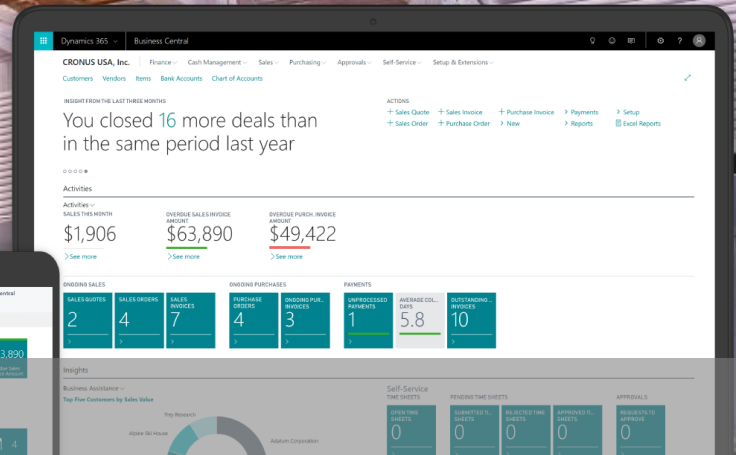
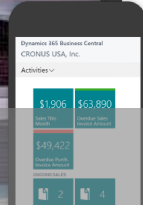
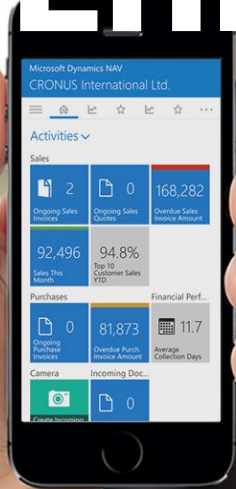


Dynamics 365 Business Central

Hulgimüük

EHITUSMATERJALID



Kellele ja miks

Ehitusmaterjalide hulgimüük on väga konkurentsitihe ärivaldkond, kus paljude müügikanalite ja hankijate tõttu on suurimaks väljakutseks keerukas varude- ning tootehaldus, mitmekülgne ning väljakutsuv klienditeenindus ning loomulikult turunduse- ja müügikampaaniate juhtimine.

Suurimaks kaubanduse kasvumootoriks on e-kaubandus, milleks peab valmis olema ka hulgimüüja ning tehnoloogilist võimekust omama iga kaupmees. Kõige eelneva haldamine on seda keerukam, mida rohkem erinevaid lahendusi selleks kasutatakse.

Suurimateks väljakutseteks on varude ja tähtaegade planeerimine, eelarvestamine tagamaks optimaalse likviidsuse ja suurepärase kaupade saadavuse oma klientidele. Selleks on oluline hea **varude haldamise automaatika**, kaasaegsed ärianalüüsi vahendid prognooside tegemiseks, laohaldus ja müügihaldus.



Microsoft
Dynamics 365

Dynamics 365 Business Central äritarkvara pakub peakontorist kuni e-kanaliteni terviklahendust, mis võimaldab omada ülevaadet ning juhtida maksimaalse operatiivsusega kõiki valdkonna protsesse.



Tipptechnoloogiad ja Microsofti lahendused

Tehisintellekt, masinõpe | Cortana

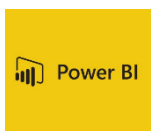
Äritarkvara homne päev võimaldab kaasata tehisintellekti varude- ja rahavoogude planeerimisse ning personaliseeritud pakumiste tegemisele klientidele.

Ärianalüüs | PowerBI ja BI4Dynamics

Ärianalüüs, mis aitab omada täieliku ülevaadet kõikidest andmetest ja teha parimaid otsuseid. Lahendus pakub ka nn ennustavaid analüüse.

Office sinu äritarkvaras

Outlook, Excel, Word, OneNote jne, kõik on nüüd ka äritarkvaras pakudes mugavat navigeerimist ja ühtset kasutusmugavust.



ERILAHENDUSED

Ladu

- WMS e. laohaldus
- Paberivaba laohaldus
- Virtuaalsed laod e asukohad
- Komplekteerimine
- Riulite haldus
- Transpordi planeerimine
- E-arved ja kinnitused
- Kaupade andmebaas
- Asenduskaubad
- Ristviited
- Kaupade analüüsid
- Inventuur
- Partiid, seerianumbrid ja säilivusajad
- Varude planeerimine
- PIM e tooteinfo haldus

Ostu- ja varudejuhtimine

- Ostupakkumised-tellimused-arved- kreditarved
- Ostuainimete defineerimine
- Ostulepingud e -hinnakirjad
- Ostutagastused
- Pakendiaktsiisi arvestuseks andmete koondamine
- Ostuarvete kinnitused
- Arvete digitaliseerimine (OCR)
- e-arvete käsitlemine (Omni/Fitek/Telega)
- PIM e tooteinfo juhtimine hankijaga

Müügijuhtimine

- Müügipakkumised-tellimused-arved-kreditarved
- Ettemaksuarved
- Müügiinimete defineerimine
- Müügi-kokkulepped e -hinnakirjad
- Alternatiivsed lähetusaadressid
- Müügitagastused
- Mobiilsed müügiinimesed ja planeerimine
- Klientide ja dokumentide haldus otse Outlookist

Ärianalüüs

- Valmis **PowerBI** aruanded
- Valmis andmelaolahendus
- Otsuste toetamise metodoloogia (Kimball) arvestades
- Võimalus luua kliendipõhiseid aruandeid
- Kulukohtade analüüs
- Tootegrupi ja toote kulude kontroll ja jälgimine
- Klientide analüütika ja müügiprognoos
- Varude prognoos ja ennustamine

- Seadistatavad analüütilised tunnused
- Kulude periodiseerimine
- Valuutade kasutamine, automaatne kursside import
- Eelarvestamine
- Kontoanalüüsid *ad-hoc* finantsaruandluse loomiseks
- Intrastat aruanne
- Käibemaksu deklaratsioon
- VIES (VD) aruandlus
- Viivisarved
- Rahavoogude prognoos
- SEPA pangaliidesed
- Maksete-laekumiste automaatne sobitamine
- Sularaha haldus
- Pangakontode haldus
- Põhivarad
- Põhivarade asukohad ja vastutajad
- Põhivara kindlustus ja hooldus

- Personali- ja palgaarvestus
- Tööajagraafikud
- Töötaja- ja juhiportaal
- Töötajate varad, koolitused, haridus, oskused
- Tööohutus ja töötervishoid
- Haigekassa ja TÖR infovahetus
- Riiklikud ja sisemised aruanded



Finantsjuhtimine



Põhivara ja rahavoogude haldus



Palk ja personal



Juhi oma äri ühe klikiga ja ühest kohast



Kasutusmudelid

- Pilves kuutasu põhine
- Ostetud litsents pilves
- Ostetud litsents ja oma server

BCS itera



Mäealuse 2/1, Tallinn 12618
itera@itera.ee
tel: +372 650 3380

www.itera.ee www.d365.ee